



سيد احمد محبوب

مدير مبيعات

050-8610-131

[seedmhgoub@gmail.com](mailto:seedmhgoub@gmail.com)

ثانوية عامة - محاسبة جامعة السودان عن بعد

مواليد 1975

خبرة تجاوزت ٢٢ عام في مجال مبيعات

الجملة والتجزئة وإدارة فريق البيع وتخطيط

الأهداف واستخدام البرامج الحديثة

وتطوير العمل بشكل فعال يحقق اهداف

المنظومة .

## خبرة العمل

شركة عجلان واخوانه



المهنة: مدير مبيعات والطلبات الخاصة  
2022 - 2006

إدارة فريق العمل - تخطيط الأهداف - إدارة اثمانات العملاء -  
تخطيط اهداف المخزون بما يتوافق مع الخطط البيعية - تنظيم  
الدورات المستندية لمنظومة العمل اليومي - تنظيم مشتريات العملاء  
من الصين مباشرة - تنظيم مشتريات التصدير .



مؤسسة ونر للتجارة

المهنة: مدير تنفيذي وإدارة المشاريع  
2006 - 2003

تخطيط المشاريع - تنفيذ المشتريات الدولية - إدارة الأهداف  
العامة للمنظومة - إدارة الأصول والارباح بما يتوافق مع سياسة  
المنظومة - تنظيم الدورات المستندية لمنظومة العمل اليومي .

مؤسسة أعالي التقنية



المهنة: مدير تسويق ومبيعات  
2003 - 2002

جلب المشاريع الصغيرة - تخطيط العمل التسويقي - البحث عن  
عملاء جدد - التسويق المباشر .



## مؤسسة بيت آل سعيدان الدولية

المهنة: مندوب مبيعات  
2000 - 1998

الزيارات المباشرة للعملاء - فتح أسواق جديدة - تسويق المنتجات الجديدة - الإشراف على العملاء - البيع المباشر - توصيل طلبات العملاء - تنظيم مستودع المندوب من البضائع

## الدورات التدريبية

ISO 9001 Version 2000  
ISO 9001 Version 2008  
ISO 9001 Version 2015

مهارات الإشراف الإداري للمدير الفعال وقيادة فريق العمل.  
تحليل المشكلات واتخاذ القرار باستخدام الجودة الشاملة.  
إدارة فريق البيع.

## المهارات

استخدام برامج ORACLE®  
استخدام برامج ERP  
استخدام برامج Microsoft Office 365  
استخدام برامج crm services  
استخدام برامج الهاند هيلد.

حل مشكلات فريق البيع ووضع الخطط التحفيزية لتحقيق الأهداف.  
العمل بروح الفريق مع جميع أقسام المنظومة بما يحقق السياسات العامة للإدارة العليا.