

أحمد محمد أبو العلا

مدير منطقة مبيعات

أكثر من 7 سنوات من الخبرة في تنفيذ استراتيجيات المبيعات الناجحة وتحفيز فرق العمل على تحقيق أكبر النتائج. ذو خبرة متميزة في توظيف وتطوير الموظفين لدفع الإيرادات عبر منظمات المبيعات متعددة. بارع في تصميم وتنفيذ استراتيجيات المبيعات الفعالة لتحسين فرص السوق. التواصل المثالي مع أعضاء الفريق لتعزيز العلاقات المهنية والمربحة مع الحفاظ على الثقة.

خبرات العمل

شركة الإكسبير المتحدة مدير منطقة: إدارة معارض الرياض . - إدارة معارض ماركات (خميل & بونيا & دوتس).	2020-2020
شركة الدفه مندوب مبيعات (قائد فريق). - أفضل نسبة مبيعات لعام 2019 بنسبة 268 %.	2018-2020
شركة الصفا (ذا بيوتي سكرتس) مدير منطقة: إدارة الفريق لتحقيق أهداف المبيعات للمنطقة . - منسق قسم المبيعات .	2015-2018
شركة رحيق للتجارة والتوزيع (مصر) مدير تسويق وتوزيع: إدارة فريق التوزيع . - إدارة كبار العملاء	2013-2015
شركة الماجد للعود بائع وكاشير . - فرع حائل & فرع الدمام	2011-2013

المؤهلات التعليمية

كلية الدراسات الإسلامية والعربية – جامعة الأزهر • ليسانس الدراسات الإسلامية شعبة اللغة العربية	2004-2008
كلية التربية - جامعة المنصورة • الدبلوم العامة في التربية	2009-2010
كلية التربية - جامعة المنصورة • الدبلوم المهنية في التربية الخاصة	2013-2014

الدورات

- دورة قيادة الحاسب الالي (ICDL) مركز الحاسب العلمي (جامعة المنصورة) 2007
- دورة في التواصل المجتمعي مركز العبقرية 2009
- دورة إدارة أعمال المركز المصري للتدريب 2014
- دورة إعداد معلمي التربية الخاصة كلية التربية (جامعة المنصورة) 2014



المعلومات الشخصية

0540418848

a.aboalela86@gmail.com

الرياض، السعودية

متزوج، 34 سنة

اللغات

العربية

الإنجليزية

الخبرات والمهارات الشخصية

- القدرة على العمل تحت الضغط
- قيادة الفريق لتحقيق الأهداف
- القدرة على التواصل
- الثقة في النفس
- تحسين بيئة العمل
- الإنضباط بالقوانين المنظمة للعمل

الاهتمامات والهوايات

- القراءة
- الرياضة
- السفر
- الإنترنت
- الصيد